

Apresentação:

A economia brasileira tem atravessado, nos anos recentes, um período de abertura crescente em todos os setores e em todos os níveis. Diante disso, cada vez mais as condições dos negócios são definidas no comércio internacional de bens e serviços.

Daí a necessidade de profissionais preparados para enfrentar os desafios da internacionalização das empresas e dos negócios.

Eis o motivo pelo qual a **Export Manager Business School e a Fatece** oferecem o MBA em Comércio Exterior, dentro de uma metodologia de ensino *case-study* e voltado às práticas internacionais do comércio.

Durante o curso, os alunos contarão com o sistema de ensino da Export Manager, composto por material didático exclusivo.

Justificativas:

- A inserção crescente das empresas brasileiras no comércio exterior exige profissionais preparados para os desafios da internacionalização;
- A carência de profissionais que aliam formação prática e solidez conceitual;
- A falta de um curso de pós-graduação voltado à necessidade do mercado no país;

Vantagens:

- **Completo** porque capacita o profissional tanto na área comercial quanto na operacional do comércio exterior. É completo também porque é profissional e acadêmico. Assim, quem cursa o **MBA em Comércio Exterior da Export Manager** pode tanto ser um executivo do comércio exterior como também ser professor em cursos de graduação. Pode atuar na área comercial, como um trader, ou na logística internacional;
- **Flexível** porque o profissional pode optar por fazer o curso completo (full MBA) ou apenas um dos módulos ou, ainda, disciplinas separadas, de acordo com as suas necessidades e condições. É aluno quem monta a sua grade a cada semestre;
- **Prático** porque sua metodologia de ensino se baseia na realidade empresarial. Para cada tópico teórico ministrado, o aluno deve analisar e responder, individualmente ou em grupo, uma bateria de estudos de casos, exercícios e resenhas de situações reais do mundo dos negócios internacionais;
- **Único** porque possui um sistema de ensino voltado exclusivamente ao comércio exterior.

Metodologia de Ensino:

Para cada tópico ministrado em sala de aula os professores devem apresentar aos participantes uma bateria de casos reais, exercícios e resenhas para discussão e fixação dos temas abordados.

Estes exercícios, resenhas e estudos de caso são feitos pelos alunos fora do período de aula e compõem a avaliação final da disciplina.

Locais de Realização:

RIBEIRÃO PRETO (Export Manager- Rua São Sebastião, 1641)

CAMPINAS (Centro Empresarial Viracopos)

SÃO PAULO (à confirmar)

Duração:

2 semestres, com início em Fev/2011

Grade Curricular:

Módulo I-Gestão Aduaneira

Disciplinas	Ementas	Carga Horária
Contratos Internacionais	Aborda os diversos tipos de contratos e de cláusulas internacionais com ênfase na redação e na formação do Contrato de Compra e Venda Internacional.	30 HORAS
Pagamentos Internacionais	Complementa a disciplina Contratos Internacionais focando as modalidades de pagamento internacionais, suas práticas, usos e costumes internacionais.	30 HORAS
Legislação Administrativa	aborda a complexa legislação administrativa do comércio exterior brasileiro na exportação e na importação. Cataloga todas as operações e seus respectivos enquadramentos.	30 HORAS
Legislação Aduaneira	Disciplina voltada ao estudo sistemático do Regulamento Aduaneiro Brasileiro	30 HORAS
Prática Aduaneira (SISCOMEX)	Operação do Sistema Integrado de Informações de Comércio Exterior (SISCOMEX) e a Legislação Aduaneira Brasileira.	30 HORAS
Legislação e Prática Cambial	Voltada ao estudo do Regulamento do Mercado de Câmbio e Capitais Internacionais bem com às práticas cambiais no Brasil e no exterior.	30 HORAS
Logística Internacional	Conhecimento e aplicação dos diversos modais de transporte internacional e suas características operacionais e documentais	45 HORAS
Seguros Internacionais	Complementa a disciplina Logística internacional focada nos seguros internacionais de cargas.	15 HORAS
Módulo II-Gestão de Negócios Internacionais		
Marketing Internacional	Mostra as técnicas de e estratégias de seleção, análise e penetração de mercados externos por da correta composição do composto de marketing.	30 HORAS
Estratégias de Internacionalização	Disciplina prática em que o aluno discute e analisa casos reais de internacionalização de empresas de diferentes setores econômicos.	15 HORAS
Negociação Internacional	Disciplina composta por dinâmicas de negociação internacional e técnicas de vendas típicas das atividades do Trader.	30 HORAS
Matemática Financeira	Disciplina voltada à aplicação da HP 12 C em operações financeiras de comércio exterior.	30 HORAS
Prática de Trading	Elaboração de planilhas que compreendem um sistema de informação de mercado simples (EXCEL) mas altamente eficiente para gestão de contatos, custos e preços das suas operações de exportação e importação.	15 HORAS
Commodities	Oferecida em parceria com a Bolsa de Mercadorias e Futuros (BMF) tem por objetivo conhecer as operações com mercadorias cotadas em bolsas	30 HORAS

Acordos Internacionais	Mostra os acordos internacionais vigentes com foco na certificação de origem	15 HORAS
Módulo III – Formação Acadêmica		
Metodologia de Pesquisa Científica	Teorias e Práticas de pesquisa científica.	30 HORAS
Didática do Ensino Superior	Disciplina obrigatória que permite ao concluinte ministrar aulas em	30 HORAS
Plano de Negócios Internacionais	Monografia de conclusão do curso. Baseada em um caso real de	15 HORAS
Carga Horária Total		480 HORAS
Módulo IV – Experiência Internacional (opcional)		
Gestão de Empresas Globais – o modelo europeu		20 Horas

Investimento

Valor	R\$ 9 750,00
Pagamento à vista	5% desconto
Pagamento parcelado	15 vezes
Descontos para Grupos	
2 matrículas	5%
3 matrículas	10%
4 matrículas	15%
5 matrículas	20%

Descontos para Matrículas Individuais Antecipadas

até setembro/2010	20%
até outubro/2010	15%
até novembro/2010	10%
até dezembro/2010	5%

Inscrições :

cursos@exportmanager.com.br

[msn : export_manager@hotmail.com](mailto:msn:export_manager@hotmail.com)

Documentos Necessários:

- Ficha de inscrição preenchida.
- 2 fotos 3x4.
- 1 Cópia do RG.
- 1 Cópia do CPF.
- 1 Cópia de comprovante de endereço.
- 1 Cópia do Diploma do ensino superior autenticada.