

## MBA em Comércio Exterior

**Completo, Flexível, Prático e Único**  
**O MBA da Export Manager é simples assim.**

### Apresentação:

A economia brasileira tem atravessado, nos anos recentes, um período de abertura crescente em todos os setores e em todos os níveis.

Diante disso, cada vez mais as condições dos negócios são definidas no comércio internacional de bens e serviços.

Daí a necessidade de profissionais preparados para enfrentar os desafios da internacionalização das empresas e dos negócios.

Eis o motivo pelo qual a **Export Manager Business School e a Fatece** oferecem o MBA em Comércio Exterior, dentro de uma metodologia de ensino *case-study* e voltado às práticas internacionais do comércio.

Durante o curso, os alunos contarão com o sistema de ensino da Export Manager, composto por material didático exclusivo.

### Justificativas

- A inserção crescente das empresas brasileiras no comércio exterior exige profissionais preparados para os desafios da internacionalização;
- A carência de profissionais que aliam formação prática e solidez conceitual;
- A falta de um curso de pós-graduação voltado à necessidade do mercado no país;

### Vantagens:

- **Completo** porque capacita o profissional tanto na área comercial quanto na operacional do comércio exterior. É completo também porque é profissional e acadêmico. Assim, quem cursa o **MBA em Comércio Exterior da Export Manager** pode tanto ser um executivo do comércio exterior como também ser professor em cursos de graduação. Pode atuar na área comercial, como um trader, ou na logística internacional;
- **Flexível** porque o profissional pode optar por fazer o curso completo (full MBA) ou apenas um dos módulos ou, ainda, disciplinas separadas, de acordo com as suas necessidades e condições. É aluno quem monta a sua grade a cada semestre;
- **Prático** porque sua metodologia de ensino se baseia na realidade empresarial. Para cada tópico teórico ministrado, o aluno deve analisar e responder, individualmente ou em grupo, uma bateria de estudos de casos, exercícios e resenhas de situações reais do mundo dos negócios internacionais;
- **Único** porque possui um sistema de ensino voltado exclusivamente ao comércio exterior.

### Grade Curricular:

<b>Módulo I – Gestão Aduaneira</b>	<b>C/H</b>
Contratos Internacionais	30
Pagamentos Internacionais	30
Legislação Administrativa	30
Legislação Aduaneira	30
Prática Aduaneira (SISCOMEX)	30
Legislação e Prática Cambial	30
Logística Internacional	30
Seguros Internacionais	30
<b>Módulo II – Gestão de Negócios Internacionais</b>	<b>C/H</b>
Marketing Internacional	30
Estratégias de Internacionalização	15
Negociação Internacional	30
Matemática Financeira	30
Prática de Trading	15
Plano de Negócios Internacionais	15
Commodities	30
Acordos Internacionais	15
<b>Carga Horária Total:</b>	<b>420</b>

<b>Módulo III – Formação Acadêmica (opcional)</b>	<b>C/H</b>
Metodologia de Pesquisa Científica	30
Didática do Ensino Superior	30

<b>Módulo IV – Experiência Internacional (opcional)</b>	<b>C/H</b>
Gestão de Empresas Globais – o modelo europeu	20

### Metodologia de Ensino

Para cada tópico ministrado em sala de aula os professores devem apresentar aos participantes uma bateria de casos reais, exercícios e resenhas para discussão e fixação dos temas abordados.

Estes exercícios, resenhas e estudos de caso são feitos pelos alunos fora do período de aula e compõem a avaliação final da disciplina.

Desta forma o MBA Comércio Exterior da Export Manager conjuga uma forte carga de leituras teóricas a um consistente programa de aplicação prática do conteúdo das disciplinas.

### Duração:

2 semestres, com início em março/2009

### Locais de Realização:

#### **RIBEIRÃO PRETO**

Unidade da Export Manager Business School  
Rua São Sebastião, 1641, Centro

#### **SÃO JOSÉ DO RIO PRETO**

ACIRP – Associação Comercial e Industrial de São José do Rio Preto  
Rua Silvia Jardim, Centro

### Investimento:

#### **MBA em Comércio Exterior**

<b>Período de Matrícula</b>	<b>Número de Parcelas</b>	<b>Valor da Mensalidade</b>
Até 10/fevereiro/2009	13	R\$ 490,00
Até 28/fevereiro/2009	13	R\$ 600,00
A partir de 01/março/2009	13	R\$ 755,00

#### **Educação Continuada por Módulo**

<b>Período de Matrícula</b>	<b>Número de Parcelas</b>	<b>Valor da Mensalidade</b>
Até 10/fevereiro/2009	07	R\$ 490,00
Até 28/fevereiro/2009	07	R\$ 600,00
A partir de 01/março/2009	07	R\$ 755,00

#### **Educação Continuada por Disciplina**

<b>Período de Matrícula</b>	<b>Carga Horária</b>	<b>Número de Parcelas</b>	<b>Valor da Disciplina</b>
Conforme calendário das aulas	15 horas	01	R\$ 310,00
Conforme calendário das aulas	30 horas	01	R\$ 620,00

- Os valores são fixos e válidos para as matrículas efetuadas no 1.o semestre de 2009;
- Todo o material didático do sistema de ensino da Export Manager já está incluído no investimento;
- O investimento apresentado não inclui os módulos opcionais (III e IV) que serão programados ao término dos módulos anteriores e mediante adesão mínima de alunos.

### Inscrições:

**0800 773 20 31**

[cursos@exportmanager.com.br](mailto:cursos@exportmanager.com.br)

[mba@exportmanager.com.br](mailto:mba@exportmanager.com.br)

### Documentos Necessários:

- Ficha de inscrição
- 2 foto 3x4
- Cópia do RG
- Cópia do CPF
- Cópia de comprovante de endereço
- Cópia do Historio Escolar ou Diploma do ensino superior